

## דרכים להשגת דריסת רגל בתחום האשראי

שלום רב,

עברו כשש שנים מאז משבר הסאב פריים שהחל בשנת 2008, המשבר הביא לקיטון בהון העצמי של הבנקים ברחבי העולם ולמחנק אשראי בעיקר לעסקים הקטנים והבינוניים. מצב זה החל להשתנות בשנים האחרונות בשל גידול בנזילות של הבנקים וכמות המזומן במחזור.

כעת לבנקים יש יותר כסף להלוות בתנאים טובים יותר וזאת בזכות הורדת הריבית שנרשמה בשנים האחרונות, כיום ריבית הפריים עומדת על 2.25%. הבנקים כיום מעוניינים להלוות, אך עם זאת ממשיכים לשמור על התנאים הבסיסיים כגון: עבר בנקאי תקין, תכנית עסקית טובה וערבות אישית, וזאת כדי לא להגיע למצב של הסדרי חוב מול הבנק.

אשראי עשוי להועיל לעסקים למטרות הבאות:

1. הרחבת העסק ע"י התחלת פעילות חדשה, שיווק מוצר חדש, להעסקת עובדים חדשים או לרכישת עסק או פעילות אחרת.
2. מחזור הלוואות ישנות יקרות יותר עם הריביות הנמוכות יותר הקיימות כיום בשוק.
3. הלוואות לצורך הקמת קוון אשראי תקין ליום גשום. הגדלת הנזילות של העסק מאפשרת לו להתמודד בצורה טובה יותר עם הבעיות היומיות כגון תשלומי שכר, תשלומים לספקים במזומן וכמובן לצרכים בלתי צפויים שיכולים לצוץ בכל יום.

בסביבת הריבית הנכחית וביחד עם התחרות בין הבנקים על הלקוחות העסקיים, ללקוח העסקי אפשרויות מימון מגוונות באמצעות:

- קרן המדינה, שהגדילה את תקציבה לאחרונה.
- קרן לאומי, שיצאה בקמפיין פרסומי חדש לאחרונה
- קרן קורת לעסקים.

ללקוח העסקי כיום קל יותר לגייס אשראי בנקאי בעלויות נמוכות ועם דרישת בטחונות נמוכה יותר באמצעות הקרנות השונות.

**במומנטום פתרונות מימון מתקדמים, אנו מתמחים בסיוע לעסקים לגייס אשראי דרך קרנות הסיוע לעסקים ומבנקים על ידי כתיבת בקשות אשראי ותוכניות עסקיות מקצועיות הכוללות הסברים נרחבים לגבי פעילות העסק והדוחות הכספיים, ניתוחי שוק וענף, בניית תחזית רווחים ותזרים מזומנים לחמש שנים.**